

Formaliser son projet

Vous allez rédiger **un dossier**. Son objectif est de solliciter les partenaires économiques, en particulier les financeurs potentiels. Ce dossier doit apporter tous les éléments pour prouver le bien fondé de votre projet. Il doit permettre au lecteur de comprendre rapidement de quoi il s'agit, à savoir qui est le promoteur du projet, évaluer la valeur de la préparation du projet, prendre position sur le projet. Cette étape est très importante car votre dossier doit être réaliste et convaincant.



Caractéristiques du dossier :

- soigné
- concis
- complet
- clair
- bien structuré
- précis
- vendeur

Composition du dossier type

Rappel des différentes parties à aborder et à détailler :

• **CV du créateur** : faites ressortir vos diplômes, vos expériences professionnelles, vos activités extra professionnelles si celles-ci ont un rapport avec votre projet.

Télécharger un modèle de fiche

Facteurs clés de réussite :

Avoir un projet cohérent par rapport à sa personnalité, son potentiel, ses compétences, sa situation familiale et ses contraintes personnelles (temps disponible, capitaux personnels, charges financières en cours, santé...).

• **Présentation générale du projet** : Soyez synthétique et allez à l'essentiel sur le descriptif. Il est indispensable d'indiquer comment vous êtes arrivés à l'envie de créer votre entreprise, vos motivations ainsi que les objectifs que vous vous êtes fixés.

Télécharger un modèle de fiche



Facteurs clés de réussite :

Rechercher différentes sources d'informations, sans négliger l'observation directe et le contact personnel avec les prospects. Recouper ces informations entre elles et avec les dires d'experts.